

LUCAS MATTIUCCI 23 ANS

ALTERNANCE DANS LE DOMAINE DU MARKETING / COMMUNICATION


4 jours en entreprise - 1 jour en formation


Apprentissage ou professionnalisation


PROFIL


Passionné de sport depuis mon plus jeune âge, j'ai toujours voulu en faire mon métier et puis le commerce m'est tombé dessus. Pour ma formation en tant que "Responsable Marketing et communication", je suis résolument engagé à acquérir de nouvelles compétences et expériences.


CONTACT

 5 rue de la mutualité,
95110, Sannois

 (+33) 6 62 25 61 09

 Lucas.mattiucci@gmail.com

 <https://www.linkedin.com/in/lucas-mattiucci-3911041a4/>

 Permis B (+véhicule)

COMPETENCES

Softskills:

- o Autonome
- o Créatif
- o Dynamique
- o Esprit d'équipe
- o Réactif
- o Rigoureux

Langues:

- o Français
- o Anglais (B2)
- o Espagnol (B1)

Langage informatique:

- o Word (*bonne maîtrise*)
- o PowerPoint (*assez bonne maîtrise*)
- o Excel (*peu de maîtrise*)
- o Canva (*bonne maîtrise*)

CENTRES D'INTERET

Sports:

- **Rugby** - 8 années (régional)
 - o Prise de décisions / Esprit d'équipe / Altruisme
- **Judo** - 7 années (régional)
 - o Compétitivité / Persévérance / Contrôle de soi
- **Musculation** - 3 années
 - o Discipline / Patience / Organisation

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Pharmacie Aubry, 95150, Taverny - Aout 2022 / aout 2024

Employé Polyvalent, Alternance

- **Gestion de réseaux sociaux:** création de design pour Instagram et Facebook pour les différentes fêtes et mise en avant des nouveautés par le biais de photos diffusées dans l'unité commerciale et postées sur les réseaux
- **Gestion des produits:** réception de commandes, mise en rayons des produits selon des règles de merchandising, suivi des ventes et gestion de stock.
- **Facturation et vente:** conseil client, encaissement au comptoir et facturation pour des commandes de récession.

McDonald's, 95120, Franconville - Oct 2021 / juin 2022

Équipier Polyvalent, CDI

- **Proximité client:** Remboursement, gestion de carte de fidélité, savoir s'exprimer face à un client de manière claire
- **Management:** Délégation de tâches lors de périodes creuses comme la préparation du terrain pour le prochain service, comptage des stocks, nettoyage des tables, placements des équipiers à certain poste...
- **Polyvalence:** capacité être sur plusieurs postes ou tâches en même temps comme le drive, le SAT, la cuisine ou encore le comptoir.

Decathlon, 95220, Herblay - Oct 2019 / fev 2020 - Dec 2020 / fev 2021

Vendeur Sport Omni-commerçant CDI-CDD

- **Gestion de la relation client:** Remboursement, gestion et création de carte de fidélité, communication claire face à un client.
- **Conseil Client:** recommandation de produit et indication de son emplacement.
- **Polyvalence:** adaptation entre plusieurs postes comme la caisse traditionnelle, la caisse automatique et l'accueil.

FORMATION

ISCG Paris, Paris, 75012 - 2024 / 2025

Bachelor Responsable Marketing & Communication

CFA AFFIDA, Argenteuil, 95100 - 2022 / 2024

BTS Management Commercial Operationnel

Université Nanterre, Nanterre, 92000 - 2019 / 2022

L2 STAPS, Management du Sport

Lycée Van-Gogh, Ermont, 95120 - 2015 / 2019

*Baccalauréat Économique & Social,
spécialité Sciences Politiques*