

Emilien WAHL

Alternance dans le sport business

Passionné par le sport et bénéficiant d'une expérience en tant que professionnel de la vente, associée à de l'événementiel ponctuel, je suis actuellement à la recherche d'une alternance au sein d'une structure sportive.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Août 2024
Novembre 2023

Commercial / Assistant événementiel (alternance) - Zibo Drink, secteur région PACA

- Prospecter et développer un portefeuille clients
- Négocier les termes du contrat tels que les conditions tarifaires, et délais de livraison
- Assurer un suivi du portefeuille clients
- Proposer des offres commerciales en fonction des besoins spécifiques des clients
- Mettre en place des événements pour promouvoir les produits, les services et les partenaires
- Garantir une gestion opérationnelle optimale des évènements

Juin 2023
Septembre 2022

Assistant commercial (alternance) - Pixies La Valette-du-Var 83160

- Conseiller, analyser les besoins des clients et argumenter pour conclure la vente
- Proposer des ventes complémentaires ou des produits de substitution
- Mettre en place des opérations commerciales
- Responsable de la marque G-SHOCK (relation fournisseur, commandes, gestion du stock)
- Accueil téléphonique et physique, suivi des réclamations clients
- Encadrement des nouveaux entrants

Août 2023
Juillet 2022

Sapeur forestier (emploi estival) - Conseil départemental du Var, Signes 83870

- Prévention et lutte incendie

Juin 2022
Septembre 2020

Conseiller vente (stage) - Ducs de Gascogne Toulon 83000

- Accueillir le client, le conseiller
- Fidéliser la clientèle
- Assurer le suivi clients

FORMATIONS

2023/2024

Master : Sport business

Amos, Marseille 13008

2022/2023

Bachelor : Responsable du développement et du pilotage commercial

Campus Marie France, Toulon 83000

2020/2022

BTS : Management commercial opérationnel

Campus Marie France, Toulon 83000

2018/2019

Baccalauréat : Économique et social

Lycée Bonaparte, Toulon 83000

INFORMATIONS

06.78.08.02.72

emilien.wahl@gmail.com

Permis B / véhiculé

[Portfolio](#)

[LinkedIn](#)

COMPÉTENCES

Négociation

Techniques de vente

Suivi client

Rédaction

Résolution de problèmes

Analyse de données

Planification

SOFT SKILLS

Aisance relationnelle

Esprit d'équipe

Autonomie

Adaptabilité

Écoute Active

BUREAUTIQUE

Maîtrise du Pack Office

Certification PIX

Canva

LANGUES

Français

Anglais : niveau B2

INTERÊTS

Foot en club (6 ans)

Vélo, paddle, musculation

Musique

Voyages