



Marie Dupont

Key Account Manager

Titulaire d'un bachelor en économie internationale et gestion, enrichie d'une expérience confirmée dans le développement commercial au sein de groupes internationaux, je suis dotée d'une excellente fibre commerciale, d'une personnalité vive et enthousiaste.



dptmarie23@gmail.com



+33 6 44 23 58 18



Evian-les-Bains, France



linkedin.com/in/mariedupont23

LANGUES

Français



Anglais



Allemand



Espagnol



INFORMATIQUE

Logiciels

MS Office (Excel, Word, Powerpoint), Cegedim, Workday, NetRivals, Trello, Canva

QUALITÉS

Autonomie

Communication

Orientation client

Persévérance

INTÉRÊTS

Sport

Triathlon, fitness, randonnée

Chant & théâtre

Représentations en public

Découverte

Voyages, cultures et nature

COMPÉTENCES CLÉS

Commercial

- Prospecter, construire, maintenir et développer d'excellentes relations clients - portefeuille de 45 comptes
- Organiser et assurer des visites efficaces afin d'accroître les opportunités et d'améliorer les résultats
- Négocier et établir les contrats en ligne avec la politique interne - prix, marges, stock, conditions logistiques Incoterms
- Participer à des salons en tant qu'exposant et que visiteur pour augmenter la visibilité de marque et d'étudier le marché
- Ventes de produits digitaux: flash sales, couponing, espace publicitaire

Administration

- Établir des propositions commerciales personnalisées aux besoins du client
- Élaborer une stratégie de pricing et calculer les prix de vente finaux en fonction des prix d'achats et d'une marge optimale
- Traitement des factures, suivi des commandes, livraisons et transport, et apports de solutions pour clients et fournisseurs externes

Analyse et stratégie

- Analyse, contrôle et reporting des performances de vente et indicateurs
- Définir, piloter les budgets et plannings annuels
- Études de marché et veille concurrentielle afin d'établir des stratégies partenariales adaptées
- Collaboration transverse importante avec de nombreux secteurs tels que le marketing, l'ADV, la logistique, l'informatique, la finance afin d'optimiser la coordination interne

EXPÉRIENCES

Key Account Manager

Veepee - Eboutic.ch SA

08/2023 - 01/2024

Lausanne, Suisse

Contact : Nathalie Monnier - Head of sales +41 79 383 11 46 - Anaïs Chabanian - RH +41 21 313 45 00

Branch manager

Fitshop Schweiz GmbH

08/2020 - 07/2023

Lausanne, Suisse

Contact : Michael Gwiss - Country manager - +41 650 6871639

Leader de boutique

Decathlon Switzerland SA

09/2018 - 08/2020

Genève, Suisse

Contact : Adrien Lagache - Development manager - +33 6 75 75 88 14

Chef de secteur

Decathlon UK Ltd

07/2016 - 09/2018

Southampton & Londres, Royaume-Uni

Contact : Becky Lillico - Store manager - +44 2380 174770

Account manager

Frictec Ltd

09/2015 - 06/2016

Portsmouth, Royaume-Uni

Contact : John Barnard - Managing director - +44 2392 66 68 16

FORMATION

Bachelor économie internationale, gestion et droit

Université Catholique de Lille, France - Universität Erfurt, Allemagne

2012 - 2015