

Hugo LETERRIER

FORMATIONS:

NEOMA Business School

2019 - *Mont-Saint-Aignan France*

2022 Programme Grande École, Master 2 en Marketing, option

"Expertise in Services Marketing"

2017 - Classes Préparatoires aux Grandes Ecoles

2019 Saint-Cloud, France, Lycée Alexandre Dumas

Bac Economique et Social avec mention bien

Aubergenville, France, Lycée Vincent Van Gogh

Âge 24 ans



7 Rue de la Senette, Carrières-sous-Poissy, 78955

07 82 67 38 76

hugoleterrier@free.fr

PROFIL

Animé à la fois par une passion pour le marketing et le souhait perpétuel de toujours m'améliorer, je suis à la recherche d'un nouveau défi.

OUTILS:

- Pack Office (Excel, Word, ...)
- Photoshop / iMovie
- Réseaux sociaux
- reseaux sociaux
- unnsho
- Canva
- Google Ads / Analytics
- Notion
- Zapier
- Wordpress

LANGUES:

- Anglais : C1
- Fsnagnol · C1

INTÉRÊTS :

- Sport en général : pratique du tennis en club, football et rugby en club pendant 4 ans,

~

- Cinéma

Cuisine

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES:

Août 2022 -Janvier 2024 La Défense, France

Responsable Marketing et Commercial chez Blocs et Compagnie:

- Élaboration du calendrier éditorial et création de contenu
- Élaboration de campagnes publicitaires sur les réseaux sociaux et sur Google Ads
- Mise en place de partenariats
- Amélioration du SEO du site internet
- Analyse de données (Google Analytics)
- Prospection (création de séquences de mailing)
- Organisation et animation du support
- Présentation de la marque sur des salons (VivaTech, Bouygues,...)
- Réalisation des maquettes du site internet
- Réalisation de business reviews à destination du board

Septembre 2020
- Août 2022
La Défense,
France

<u>Alternance en Business Development chez Blocs et Compagnie :</u>

- Recrutement et accompagnement de bêta-testeurs puis de clients
- Prospection
- Création de contenu
- Organisation et animation du blog et des réseaux sociaux
- Organisation et animation du support

Juin - Aout 2020 Flins-sur-Seine

France

Assistant commercial chez SFE:

- Reporting et animation du carnet de commande
- Démarchage des clients et réalisations de devis
- Analyse des données liées à l'activité (typologie des clients, budget par mission, qualité de la prestation, ..)
- Négociation des prix fournisseurs
- Suivis de chantiers
- Création d'un site internet et de flyers

2019-2022

Mont-Saint-Aignan, France

2015 - 2019

Flins-sur-Seine,

France

Vice-Président FXT:

- Association autour du football (visionnage des matchs, organisation de tournois de foot à cinq et de tournois FIFA)
- Gestion des équipes et des moyens logistiques
- Démarchage de partenaires et de sponsors pour les évènements
- Communication sur les événements lancés sur les réseaux sociaux

Société Flins Électricité:

- Ouvrier d'exécution
- CDD estival de deux mois
- Assistance aux électriciens dans leurs tâches quotidiennes (passage de câble, petit câblage, pose d'appareillages, dépannages...)