



## BOULAIS ALEXANDRE

boulaisa.alex@gmail.com

85 cours Edouard Vaillant 33300 Bordeaux

06 86 94 99 73

19/06/1995

Permis B

### COMPETENCES

#### Bureautique :



- Tableau croisé dynamique
- Kbi deux
- Utilitaire d'Analyse
- Diaporama , publipostage.



- Création de logos.
- Vectorisation de logos ou d'images.
- Création de visuels.
- Modification de logos.



Ginkoia Logiciel de gestion :

- Réceptions de marchandises
- Création du stock idéal
- Analyses des ventes
- Création d'opérations commerciales

#### Community Management :



#### Complémentaires :

Créativité

Travail d'équipe

Sens des responsabilités

### HOBBIES

Rugby

Innovation

Jardinage

Voyage

Musique

Culture

### EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE



#### Assistant Référent RSE - Site de Bordeaux Rugby World Cup France 2023

GIP FRANCE 2023 | AOUT 2023 - OCTOBRE 2023

- Brief des référents en amont du match
- Coordination des missions d'accueil avec le manager sécurité
- Minutage des missions d'équipes d'accueil RSE
- Gestion litige PSH/PMR .
- Accueil public RSE.
- Bilan-Compte rendu
- Gestion du tri des déchets et des litiges déchets
- Coordination et relève avec FFBA ( Banque Alimentaire)
- Accueil et gestion du public MDC (découverte stade et vestiaires) Synchronisation pour la mise en place de la restauration et de la gestion des participants



#### Apprenti Chef de Projet ESMS Basket / Campus 2023

ESMS-BASKET | AVRIL 2021 - OCTOBRE 2023

- Chargé de développement partenarial du club.
- Communication de la newsletter par mail et SMS.
- Gestion des réseaux sociaux.
- Création de visuels et de vidéos pour les partenaires.
- Représentant commercial du club au sein du BNI Saint-Sever CAP BUSINESS.
- Création du site internet.
- Organisation de la soirée partenaires.
- Conception du livret partenariat.



#### Conseiller Clientèle Sport 2000.

AIRE-SUR-L'ADOUR | JUILLET 2019 - AVRIL 2021

- Gestion et analyse des stocks.
- Commandes / Réception de la marchandise et gestion du stock optimal.
- Mise en rayon et merchandising des produits.
- Participation à la mise en place d'opérations commerciales.
- Gestion des litiges (SAV et problèmes avec les fournisseurs).
- Formation et encadrement des stagiaires et des nouveaux employés.
- Réception et déballage de la marchandise.
- Collaboration avec l'équipe pour atteindre les objectifs de vente.
- Participation à l'inventaire et à la liquidation des stocks.
- Liquidation avant travaux
- Montage d'un nouveau magasin



#### Réserviste Opérationnel de l'Armée de l'Air

MONT-DE-MARSAN | AOUT 2014 - MAI 2019

- Protection et surveillance de zones sensibles - Militaires et civiles
- Bouclage et protection de zones sensibles militaires et civiles.
- Vérification des alarmes sur terrain militaire et intervention en cas d'attaque.

### FORMATION



- **Master STAPS Management des Organisations Sportives.**  
Bordeaux - Septembre 2021 - Mai 2023.



- **Licence STAPS Management du Sport**  
Tarbes - Septembre 2016 - Mai 2019



- **Diplôme d'étude universitaire général STAPS**  
Tarbes - Septembre 2016 - Mai 2018



- **BTS Management d'Unités Commerciales**  
Mont de Marsan - Septembre 2014 - Mai 2016



- **Baccalauréat Sciences technique du management et de la gestion.**  
Mont de Marsan - Septembre 2011 - Juin 2014