

Stéphanie WACH

+33 6 49 69 45 33

stephaniewach04@hotmail.com

Permis B

Disponible rapidement

SENIOR BUSINESS DEVELOPER

+ 10 ans d'expérience dans le Commercial – Digital – Gestion de projets

Master en Management et Marketing du Sport – Loisirs – Culture

Français – Anglais – Espagnol

Profil LinkedIn



EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

- Juin 2023 - **RESPONSABLE COMMERCIALE - CDI**
En cours **LUMI THD**, Logiciels informatiques, Paris
- Développement commercial de la nouvelle solution d'audit des réseaux d'infrastructures basée sur l'IA
 - Prospection multicanale – prise de rdv – présentation des produits – négociation
 - Organisation et gestion de salons professionnels
 - Planification et installation du stand, gestion des prestations externes (hôtesse d'accueil, commande des collations...)
- Novembre 2021 **SPONSORSHIP BUSINESS DEVELOPER - CDI**
Mars 2022 **OC SPORT PEN DUICK**, Événementiel sportif - Organisateur de courses au large, Lorient
- Recherche de partenaires pour nos courses au Large - Pipe commercial : 850 K€
 - Prospection auprès de 700 entreprises pour développer le 1^{er} club entreprises de la voile océanique
- Mars 2018 - **SENIOR BUSINESS DEVELOPER - CDI**
Novembre 2020 **YOUTRANSACTOR**, Logiciels informatiques, Paris
- Développement et fidélisation de la clientèle « Collectivités territoriales » pour la verbalisation électronique
 - Prospection multicanale – prise de rdv – présentation des produits – réponse aux AO – négociation – closing – configuration technique – mise en place des projets – suivi des envois de commandes et de la facturation
 - Plus de 130 marchés gagnés pour un CA total de 750 K€
 - Atteinte de 115% des objectifs de CA en 2018 et 2019
 - Mise en place du CRM Salesforce pour une optimisation des process
 - Organisation et gestion de salons professionnels
- Octobre 2014 - **INGÉNIEURE COMMERCIALE – BUSINESS DEVELOPER - CDI**
Décembre 2017 **LUMIPLAN**, Solutions de communication pour les collectivités territoriales, Paris
- Développement commercial de la nouvelle Business Unit « Applications mobiles pour les collectivités »
 - Prospection multicanale – prise de rdv – présentation des produits – négociation et closing
 - Plus de 70 marchés gagnés pour un CA total de 400 K€
 - Atteinte de 110% des objectifs de CA en 2015 - 2016 et 120% en 2017
 - Formation et management des assistants (jusqu'à 5 personnes)
- 2013 - 2014
[9 mois] **ASSISTANTE LOGISTIQUE ÉVÈNEMENTIEL - CDD**
AUDITOIRE – GROUPE TBWA, Agence de Communication et d'Événementiel, Paris
- Organisation et coordination logistiques pour un congrès professionnel de 1 500 participants internationaux
 - Gestion pour les : inscriptions – transports – transferts – hébergement – formalités administratives
 - Prospection – relance et inscription de 500 participants au World Summit Innovation for Health au Qatar
- 2011 - 2012
2010 **TRAFFIC MANAGER - KWANKO-NETAFFILIATION**, Plateforme d'affiliation, Bourg-la-Reine – CDD [6 mois]
2009 **CHEF DE PROJET MARKETING - CBS OUTDOOR**, Communication Extérieure, Issy-les-Moulineaux – CDD [6 mois]
CHARGÉE D'ÉTUDES MARKETING - JCDECAUX, Communication Extérieure, Neuilly-sur-Seine – CDD [7 mois]
- 2008
[5 mois] **CHARGÉE DE COMMUNICATION - Stage**
MAIRIE DE VANVES, Collectivité territoriale, Vanves
- Mise en place du Plan de Communication de Léonore Perrus, Escrimeuse française qualifiée aux JO de Pékin
 - Relations régulières avec les Médias et les Organismes sportifs (CNOSF, FFE, etc...)

DIPLÔMES ET PROJETS

- 2005-2008 **MASTER – Management et Marketing du Sport – Loisirs – Culture - Rennes School of Business - Rennes**
Mémoire sur la « Compétitivité du Football professionnel français dans un contexte européen concurrentiel »
 - Entretien avec Monsieur Thibault LAURENT – Responsable commercial PSG – Agence SportfiveProjet sur la « Mise en place d'une politique d'achat au Stade Rennais FC »
- 2006 **MAITRISE – Administration et Gestion des Entreprises - Université Rey Juan Carlos - Madrid**
- 2002-2005 **LICENCE – Langues Etrangères Appliquées - Université de la Sorbonne Nouvelle - Paris**

INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

Maitrise informatique : Pack Office / Outil de CRM : Salesforce – Sellsy et Pipedrive

Membre du BDS de la RSB – Marraine d'étudiants étrangers – Bénévolat en soutien scolaire – Pratique de la Natation