



Attaché commercial

BASTIEN CAMPEGGI

Célibataire, né le 19/12/1985
permis B

CONTACT

43 rue Monseigneur Adam
14000 Caen

06 21 95 24 28

bastiencampeggi@gmail.com

FORMATION

E2SE Business School 2004-2006

Baccalauréat vente et
représentation en alternance

LYCÉE STE URSULE 2001-2003

BEP Comptabilité

OUTILS

Office 365, Word, Excel,
PowerPoint, Réseaux sociaux

LANGUES

Anglais et Italien (notions)

CENTRES D'INTÉRÊTS

Passionné de Football
(Ancien joueur niveau R1 et R2)

Passionné de Surf

Intérêt pour la Mode et les voyages

COMPÉTENCES ET SAVOIR-FAIRE

Études de marché et business plan	Prospection terrain BtoB / BtoC
Écoute et analyse des besoins clients	Développement de boutiques et enseignes
Développement portefeuilles clients	Management d'équipes
Négociation commerciale	Dynamisme, Leadership

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

DEPUIS FÉVRIER 2023 - PROJET DE RECONVERSION PROFESSIONNELLE (accompagnement Pôle emploi)

Stage chez Jean Immobilier et stage chez Étude de Maîtres Courois et Perron

- ✓ Prospection, Estimation, Visite de biens

JUIN 2021- DEC. 2022 - VENDEUR CHEZ CONFORAMA (MONDEVILLE 2)

- ✓ Conseil client, Vente de produits multimédia et électroménager
- ✓ Vente de garantie et solutions de financement crédit

AVRIL 2017 - DEC. 2020 PDG ET FONDATEUR DE « MY POP UP BOX » SAS

Création d'espaces de vente éphémère Boutiques et Galeries commerciales

- ✓ Prospection auprès d'enseignes textiles, créateurs de mode et e-commerçants
 - ✓ Accompagnement conseil global au sein d'espaces de ventes
 - ✓ Reporting des résultats hebdomadaires des ventes et des stocks partenaires
- Recrutement et mise en place d'une équipe de vente

2014/2017 TECHNICO COMMERCIAL, APE14

- ✓ Secteur d'intervention sur Normandie et régions voisines
- ✓ Prospection et vente d'isolation intérieure et extérieure
- ✓ CA mensuel réalisé entre 50K et 100K

2012/2014 – ÉDUCATEUR AUPRÈS DE PUBLICS EN DIFFICULTÉ (CAEN)

- ✓ Encadrement de jeunes en foyer ITEP et d'adultes en centre d'hébergement d'urgence

2006/2012 VRP MULTICARTE, EVATEL & IPEVA (NORMANDIE)

- ✓ Distributeur de solutions télécoms BtoB auprès des collectivités et entreprises
- ✓ Suivi et négociation des dossiers

SAISON 2013/2014 ENTRAÎNEUR ÉQUIPE DE FOOTBALL Equipe Senior (niv.R3)

- ✓ Négociation et mise en place de package d'équipements sportif
- ✓ Maîtrise des techniques d'entraînement
- ✓ Parfaite connaissance des tactiques sportives