

Amaury DUBOIS

HEAD OF SALES

Tel. : +33 6 38 68 55 41

Email : amaury.dubois08@gmail.com



Double diplômé de l'EDHEC Business School et d'une Business School australienne avec 5 ans d'expériences en tant qu'Ingénieur d'Affaires, puis Responsable Commercial, je suis à la recherche d'un nouveau challenge professionnel.

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Mai 2021 – Aujourd'hui

Meedz – Lille, France

Head of Sales

- Premier salarié de la société ; collaboration en direct avec les fondateurs de Meedz
- Membre du CODIR – Management d'une équipe commerciale de 2 personnes
- Management de 18 consultants en mission chez nos clients
- Développement commercial de la société avec une moyenne de 2 signatures par mois
- Marge moyenne additionnelle mensuelle : 3000€
- +1 M d'euros de CA additionnel réalisé sur l'année 2022
- Management de 2 commerciaux
- Sourcing, rencontre et recrutement de consultants
- Mise en place de toute la stratégie commerciale, stratégie de recrutement, process, documentations internes, templates, outils de reporting et monitoring, processus d'intégration et d'onboarding
- Rédaction et pilotage des proposition clients mais aussi consultants avec propositions salariales
- Au global : construction en binôme de toute la structure Meedz

Février 2021 – Mai 2021

Extia – Lille, France

Ingénieur d'Affaires

- Casquette commerciale : développement commercial, ouverture de divers comptes clefs sur la région lilloise, fidélisation client
- Casquette recruteur : rencontre et entretiens avec les consultants, dans le cadre d'une réponse à un projet client ou sur du recrutement sur profil
- Casquette managériale : suivi de mes consultants en mission, gestion de carrière en collaboration avec les équipes RH

Sept. 2019 – Février 2021

Beijaflore – Paris, France

Business Developer – Beijaflore Digital

- En charge de la relation commerciale auprès de la BNP Paribas ; interlocuteur principal pour le management, les DSI, les directions des achats ou encore les opérationnels
- Management de 23 consultants, suivi de carrière en collaboration avec les responsables de Gestion de Carrières
- Actions commerciales qui s'étendent de la présentation du cabinet à la signature des contrats, en passant par l'identification d'opportunités, le pilotage des propositions, des soutenances et des négociations commerciales
- Prospection et fidélisation de mes clients, en les conseillant dans leurs démarches et en leur proposant des offres adaptées à leurs projets
- Validation du bon déroulement des prestations et interface entre le cabinet, les consultants et les clients

Janv. 2018 – Juin 2018

Lagardère Sports & Entertainment – Paris, France

Chargé de Projet – Division Commerciale (Hospitalité & Sponsoring)

- Consolidation et reporting des Chiffres d'Affaires réalisés par les équipes commerciales
- Création d'outils d'aide à la performance commerciale et mise en place de challenges commerciaux
- Prospection et recherche de nouvelles marques pour des projets

Juillet 2017 – Décembre 2017

Labeyrie Fine Foods – Division Blini - Paris, France
Responsable de secteur en GMS – Paris Ouest

- Responsable de 120 magasins GMS
- Management des références en rayon et optimisation de la visibilité des produits à travers des campagnes de promotion
- Augmentation de la Distribution Numérique de 44% à 50% sur tout le parc de magasins, soit 507 références gagnées sur 6 mois

FORMATION

Septembre 2015 – Mai 2019

EDHEC Business School - Lille, France

Master 2 in Business Management (classé 6e sur 688 étudiants)

Juillet 2018 – Juillet 2019

Queensland University of Technology – Brisbane, Australie

Master 2 - Double Diplôme en "Strategic Advertising"

Septembre 2013 – Mai 2015

Lycée Faidherbe - Lille, France

Classe préparatoire économique et commerciale option scientifique

Juin 2014

Brevet d'Aptitude aux Fonctions d'Animateur – Lille, France

Septembre 2010 – Juin 2013

Lycée Européen Montebello – Lille France

Baccalauréat section scientifique Mention Très Bien, Section Européenne option Allemand

COMPETENCES LINGUISTIQUES ET INFORMATIQUES

Langues

- Français (maternelle), Anglais (bilingue), Allemand (courant), Chinois (débutant)

Informatique

- Maîtrise de la suite Office (Word, Excel, Access, PowerPoint), SPSS, OpenOffice

CENTRES D'INTERET

Sports : Football, Tennis, Course à pied

Musique & Arts : Piano, Batterie, Solfège, Cinéma

Voyages : Europe, Australie, États-Unis