






Contact

-  06 17 65 04 53
-  edouard.bregeat@gmail.com
-  1 rue du vieux chêne, 33460 Lamarque

Formation

De septembre 2014 à juin 2016

Master en Management des Organisations Sportives

Université Claude Bernard Lyon 1

De septembre 2011 à mai 2014

Licence en Management du Sport

Université de Poitiers

De septembre 2008 à juin 2011

Baccalauréat Série Scientifique

Lycée Louis Audouin Dubreuil

Atouts



Rigueur
Polyvalence
Capacité d'adaptation
Ecoute
Organisation
Efficience



Anglais – Niveau B1
(700 points au Test TOEIC)
Espagnol – Niveau A2



RMS
Netgolf - Chronogolf - Prima
Logiciel Sage
Réseaux sociaux
Pack Office
Suite Google
Outils de campagne email
Photoshop

Intérêts

Voyages // Sports // Vie associative

Edouard Brégeat

Profil & objectifs

Après 5 années d'études dans le domaine du Management du Sport, j'ai pu exploiter pleinement ma polyvalence et ma motivation et les mettre au service de structures désireuses de progresser.

J'aimerais aujourd'hui mettre à profit mon sens de l'innovation, ma rigueur et mes diverses compétences managériales au sein d'une structure souhaitant entrer dans une phase de progression continue, dans le but de toujours plus satisfaire son public et ce via ma pleine implication.

Expérience professionnelle

Mars 2022 à aujourd'hui

GOLF DE MARGAUX | Margaux (33460)

Directeur

- Elaboration du budget d'exploitation
- Suivi du budget : tableau de bord, statistique de ventes, ratios
- Contrôle de la politique budgétaire
- Management du personnel
- Elaboration et définition de la politique commerciale
- Elaboration du marketing plan
- Mise en place des offres de commercialisations
- Développement des points de vente : enseignement, boutique, practice

Novembre 2021 à janvier 2022

GIRONDE BOX | Saint-Médard (33160) & Andernos (33510)

Manager

- Développement de l'activité et du chiffre d'affaires par la conquête de nouveaux clients : pilotage du taux d'occupation et des prix pratiqués
- Optimisation de la satisfaction client
- Maîtrise des charges et optimisation de la rentabilité
- Gestion de la facturation et du recouvrement des créances

Décembre 2018 à juillet 2021

GOLF DE FONTAINEBLEAU | Fontainebleau (77300)

Adjoint du directeur

- Management des équipes
- Analyse des performances de la structure
- Contrôle des résultats financiers et préconisation d'actions correctives
- Nombreuses actions de reporting
- Participation aux négociations commerciales
- Management de l'organisation logistique des événements en lien avec l'ensemble des parties prenantes
- Gestion sportive des compétitions en collaboration avec l'équipe terrain
- Gestion sportive du Club
- Gestion administrative de la structure
- Gestion de la communication interne et externe
- Recherche d'axes stratégiques de développement

Janvier 2018 à décembre 2018

UGOLF DE COURSON | Courson (91680)

Commercial / chargé de clientèle

- Chargé de l'élaboration et de la mise en place des objectifs commerciaux
- Gestion portefeuilles clients et entreprises
- Optimisation de la communication
- Relation client et partenariale
- Organisation de séminaires et événements corporate
- Gestion des compétitions

Octobre 2015 à mai 2016 // Chargé de projet

CENTRE MULTI-ACTIVITÉS ESPACE MER | Hyères (83400)

Mars à mai 2015 // Adjoint de direction

GOLF DE MORTEMART | Mortemart (87300)