



2012 à 2023
11 ans

PARCOURS PROFESSIONNEL

DEVELOPPEMENT COMMERCIAL EN IMMOBILIER NEUF KELLER WILLIAMS

Création et développement d'une Sté de commercialisation de programmes immobiliers neufs pour le compte de promoteurs

Négociation d'exclusivité de commercialisation auprès de promoteurs (30 à 106 lots)

Recrutement, formation et animation de commerciaux indépendants

Négociation de partenariat avec courtier en crédit et agence de communication marketing

Spécialiste des dispositifs d'accession sociale à la propriété : TVA 5,5% zone ANRU, QPV, PSLA, BRS, PTZ

Création d'un salon immobilier dédié à l'accession à la propriété

2007-2012
5 ans

RESPONSABLE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL REGIONAL BNP PARIBAS ASSET MANAGEMENT

Animation commerciale de l'activité de gestion d'actifs Entreprises auprès des charges d'affaires BNPP du quart sud est.

Appui au ciblage client, animation de formations, RDV clients.

2003-2006
4 ans

RESPONSABLE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL REGIONAL BNP PARIBAS EPARGNE ET RETRAITE ENTREPRISES

Animation commerciale de l'activité épargne salariale épargne retraite auprès des chargés d'affaires

Appui au ciblage client, animation de formation, RDV clients

Animation des réunions salariés pour la mise en place des dispositifs d'épargne collective

1999-2002
3 ans

RESPONSABLE DE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL BNP PARIBAS DIRECTION REGIONALE MEDITERRANEE

Animation de la politique commerciale sur le marché entreprises et le marché des "jeunes"

Pilotage du budget de communication régional

1997-1999
3 ans

DIRECTEUR DE 6 AGENCES BNP PARIBAS MULHOUSE

Management d'une équipe de 30 collaborateurs, recrutement, formation, suivi des réalisations, évaluations professionnelles,

Gestion des risques, développement commercial, pilotage de la rentabilité du groupe d'agences

1993-1997
4 ans

CHARGE D'AFFAIRES BNP PARIBAS REIMS

Gestion et développement d'un portefeuille de 60 PME PMI, prospection commerciale, analyse risque, pilotage de la rentabilité du portefeuille

1991-1992
18 mois

VSNE BNP LISBONNE

Prospection immobilière pour la création d'un réseau de 10 agences

Analyste crédit : préparation des dossiers de financements des clients entreprises

ACTIVITES DE FORMATION

WORK AND PADEL animation coaching PADEL en team building

EFAB Ecole supérieure de l'Immobilier Niveau Bachelor, Master 1 et 2 matières enseignées : Analyse financière, stratégie d'entreprises, économie immobilière, commercialisation d'immobilier neuf

Animation de séminaires sur la crise énergétique et climatique

Centre de Formation de la Profession Bancaire, matière enseignées : contrôle de gestion et optimisation de la relation client

DESS PME PMI Université Marseille 2, matière enseignée : Financement des entreprises

Sup de co REIMS et TROYES, matière enseignée : Financement des entreprises

CONTACT



06 52 70 97 40



philippedelory@free.fr



[linkedin.com/in/philippe-delory-65260a64](https://www.linkedin.com/in/philippe-delory-65260a64)

FORMATION

BAC +5 DESS FINANCES SCIENCES PO PARIS

MAITRISE SCIENCES ECO FACULTE DE REIMS

COMPETENCES

- Management
- Formation
- Gestion de projet
- Animation
- Vente
- Pédagogie
- Conseil

PASSIONS

- PADEL : meilleur classement 1665^{ème}
- VTT enduro
- Course à pieds : 2 marathons (Paris et New York)