

# Teddy Voléon

En quête de nouvelles opportunités

Mon parcours m'a permis de m'impliquer dans de nombreux postes, au sein d'entreprises et activités variées. J'ai ainsi une vision globale du fonctionnement d'une entreprise et de l'interaction entre ses métiers.

Du digital à l'entrepreneuriat en passant par les métiers de la vente et de la restauration, ces 10 dernières années ont aiguisé mes compétences, mon sens de l'observation et ma capacité d'adaptation. Je suis animé par le besoin d'apprendre et de construire de nouvelles choses.

On en discute ensemble ?

## EXPÉRIENCES

### Senior Business Developer

Optimeum, optimisation de chaînes YouTube d'entreprises

2022 - Aujourd'hui - 1 an

- Création et application de la stratégie de prospection
- Conversion : Petit Bateau, AXA, Veolia...
- Analyse des besoins client pour l'amélioration de leurs performances e-commerces (Trafic, Conversion, SEO, Image de marque)
- Audit des chaînes YouTube et recommandations d'optimisation du ROI

### Président co-Fondateur

TYPYC, vestiaire streetwear collaboratif à la précommande

2020 - 2022 - 2 ans

- Élaboration de la stratégie commerciale et de la politique de distribution des produits.
- Identification et fidélisation des bons partenaires (fournisseurs, fabricants, freelances)
- Management d'une équipe de 4 personnes
- Mise en place d'une campagne de financement participatif (objectif atteint à 101%)
- Gestion administrative de l'entreprise (de la création à la liquidation)
- Élaboration et mise en place d'un projet d'utilisation de fin de stocks pour maximiser la rentabilité et éviter le gaspillage.

### Business Developer

Eperflex pour Dalenys, solution e-commerce d'emailing et retargeting.

2016 - 2020 - 4 ans

- Gestion d'un portefeuille clients Grands Comptes (Maison du Monde, Alinéa, Homair, Célio, etc.)
- Prospection pour l'ensemble des offres Email Retargeting & Email Acquisition Targeting.
- Développement de la stratégie commerciale avec l'équipe commerciale.
- Optimisation de la solution technique en coordination avec l'équipe technique et accounting.

### Conseiller de vente

Zara – Vintage Motors

2013 - 2016 - 3 ans

- Gestion des stocks et identification des besoins d'achats.
- Merchandising : promotion des nouvelles collections, création et aménagement de la vitrine et des rayons pour élargir la clientèle cible
- Mise en place des opérations commerciales : aménagement du magasin, balisage des rayons, étiquetage



## Contact

teddy.voleon@gmail.com

+33 6 37 88 52 64

Jules Joffrin - Paris 18

## Points forts

Sens de l'organisation

Détermination

Adaptabilité

Créativité

Rigueur

## Outils & Tech

Photoshop / Affinity design

Google Suite

Pack Office

## Langues

Français (natif)

Anglais (intermédiaire)

## Formations

Bac STG Communication et

Gestion des Ressources

Humaines

BTS Animation et Gestion

Touristique Locale

## Réseaux

[Instagram @tedvln](#)

[LinkedIn @teddy-voléon](#)