

CLAIRE PELLE

EVENEMENTIEL / DEVELOPPEMENT COMMERCIAL / COMMUNICATION / SPORT

24/12/1986

ÉDUCATION

2022/2023

Bac+5 MBA en Management Produit et Marketing du sport (ESG sport / outil en ligne)

2021

Master en comm/marketing digitial

2009

BTS Communication des entreprises

COORDONNÉES

- 41 r Montmejean 33100 Bordeaux
- clairepelle@homail.fr
- 06 99 84 81 86
- in /clairepelle

COMPÉTENCES

- COMMERCE
- COMMUNICATION
- EVENEMENTIEL
- LOGISTIQUE
- MARKETING

E X P É R I E N C E P R O F E S S I O N N E L L E

Cheffe de projets événementiel - Office de tourisme La Teste de Buch (33)

MAI 2022 - JANVIER 2023

Gestion des événements grand public de la ville de la Teste de Buch : de 100 à 6000 pers

Sélection des prestataires et négociation budgétaire Management d'une équipe pour chaque événement (30/40 pers)

Gestion de projets :

- -Mise en place de la logistique
- -Montage des dossiers techniques,
- -Présentation écrite et orale des projets aux parties prenantes
- -Suivi des montages et démontages, animation des équipes
- -Formation des salariés, management,

Marketing:

- -Mise en place d'une stratégie marketing en cohérence avec la stratégie commerciale et politique
- -Suivi des KPIs,
- -Customer Management Expérience
- -Gestion de crise

Commerce:

- -Négociation
- -Recherche de sponsoring
- -Gestion des partenariats
- -Gestion budgétaire

LANGUES

Espagnol (4,5/5)
Anglais (2,8/5)

Windows 8

Pack Office

Base d' Illustrator et Indesign

LOISIRS

SPORTS

Surf, Paddle, running, courses, triathlon

VOYAGES

Guatemala, Salvador, Mexique, Bresil, Thailande, Antilles, Europe,

Bénévolat sur événements sportifs

(SUITE)

Chargée de développement commercial et événementiel TENEO APPART HOTEL (33)

OCTOBRE 2019/ OCTOBRE 2020

- Lancement et Développement d'un Restaurant Le live Bordeaux
- Lancement et Développement de l'hôtel LE LIVE HOTEL ***
- Lancement et Développement de l'offre Séminaire
- Stratégie commerciale et marketing de l'entreprise
- -Développement commercial de 7 Appart Hotels en Gironde
- -Prospection, suivi des tableaux de bord, création d'un CRM
- Mise en place de partenariats et sponsors
- Présence / représentation de la société dans les clubs d'entreprises

Responsable Evénementiel BURDI EVENTS -Agence évènementielle - Cenon (33) SEPTEMBRE 2012/ SEPTEMBRE 2019

Création d'une stratégie commerciale

Recherche et création de fichier de prospection, tableaux, étude de zone, concurrents...

Organisation de séminaire, incentive, team building, inauguration, lancement de produit, réception client, gala, anniversaire d'entreprise, soirée de fin d'année etc...

Gestion de la logistique

Accompagnement, Encadrement et Animations de groupes sur activités sportives et touristiques diverses (bateau, deudeuches, visites de château, activités teambuilding, visites de villes...)
Gestion des prestataires et fournisseurs: recherche, devis, logistique

Gestion durant l'évènement: hôtesse, sécurité, transport des invités (taxi bus), timing...

Création d'activités de groupe et animation, création d'un catalogue d'activités

Gestion des budgets, factures, administration, appel d'offre Représentation de la société sur divers évènements

2016 Responsable logistique - Marathon de Bordeaux Marque blanche pour Groupe Lagardère (20 000 personnes):

Gestion d'une équipe de bénévoles

Mise en place d'une logistique pour l'alimentaire de la course Gestion du budget et achat du matériel -

Gestion du parc voitures et camions

Rapport et compte rendu post event