

Né le 11/07/1987
2 Enfants
40B Montée de la Loze
Les Emptes
73260 Grand Aigueblanche
0647986600
loic.couessurel@hotmail.fr

Couëssurel Loïc

Store Manager/Area Manager

Compétences

Qualités

Service client, Vente, Encaissement	Rigoureux
Management, Animation, Formation	Impliqué, Attentif, Respectueux et Humain
Gestion d'un centre de profit	Ambitieux
Visual Merchandising	Réflexion et prise de recul
Organisation et Anticipation	Organisé, Capacité à se projeter
Proactivité	Force de proposition, Esprit d'équipe

Expériences professionnelles :

-  - Octobre 2022 à Mars 2023 : Intersport Savoie : **Directeur de Magasin**. Rupture de période d'essai à mon initiative.
-  - Décembre 2021 à Avril 2022 : Skiset : **Directeur de magasin** de location de ski en pied de piste : Management, location, vente, encaissement, préparation et entretien du matériel.
-  - Août 2018 à Décembre 2020 : Columbia Sportswear Company : **Directeur de Magasin Outlet**. Management, vente, visual merchandising, recrutement, pilotage et veille du compte d'exploitation. Gestion et pilotage des stocks et de mon taux de marge + gestion d'une vente entrepôt une fois par mois.
-  - Juin 2015 à Juillet 2018 : O'Neill Retail France, Corbeil-Essonnes : **Responsable de magasin/Visual Merchandiser France + Remplacements ponctuels de mon Country Manager**

*Gestion du magasin : Ouverture/Fermeture, management de mon équipe autour de nos indicateurs de performances au quotidien en collectif, et en entretiens individuels de développement, merchandising en totale autonomie, gestion de l'approvisionnement et des livraisons, pilotage budget prévisionnel, réalisation de plannings, recrutement, rapports comptables, remises en banque, rapports hebdomadaires en anglais à ma hiérarchie européenne.

*Reportings hebdomadaires aux magasins Français, débriefing de leur merchandising, visites sur site tous les mois, et ouverture de 3 nouveaux magasins (incluant Formations merch aux nouvelles équipes, implantation magasin, etc)

Couëssurel Loïc

DECATHLON

- Février 2011 à Mai 2015 : Decathlon Pontault-Combault : Vente, encaissement, réception, traitement, priorisation, mise en rayon, facing, dynamisme commercial, linéaire. Univers sports de raquette pendant 2 ans, puis service client pendant 1 an et enfin Fitness/Habillement à partir juillet 2014.

Plusieurs missions m'ont été confiées :

*Responsable Trocathlon : Gestion d'un planning, d'une équipe de 10 personnes sur 2 semaines, d'un compte d'exploitation, de la logistique et des retro plannings.

*Responsable d'opérations commerciales ponctuelles : mise en ambiance du magasin, et animations/challenge auprès des équipes du magasin dans l'optique de dynamiser le commerce.

*Réalisation de plans de masse et déménagements sur l'univers Sports de Raquette à l'époque où mon RR était Responsable d'exploitation.

*Relai communication du magasin avec mon RSC : Animations des équipes sur le taux de cartes de fidélité, reportings, mise en avant des services du magasin, visuels digitaux en magasin, animation des réseaux sociaux, réalisations des flyers et des mises en avant des différentes animations des rayons.

*Relai « borne+ » : Digitalisation du magasin avec l'arrivée d'une nouvelle technologie et nouvelle forme de vente cross-canal. Formation des équipes, choix de l'implantation en magasin, paramétrage, et animation. J'ai effectué le lancement de la borne + sur mon magasin de Pontault-Combault.

- De septembre 2012 à Juin 2015 : Tennis Club de Sucy en Brie et Union Sportive d'Ormesson. **Assistant moniteur de tennis (diplômé)** en parallèle de mon activité chez Decathlon.

*Enseignement de la pratique du tennis, tout public : 4ans à des compétiteurs adultes

- De 2007 à 2011 : Engagé volontaire dans l'armée de terre. Diverses missions en France et en opérations extérieures.



- Décembre 2008 à Décembre 2010 : Nike Retail (Corbeil-Essonnes puis Paris ChampsElysées). **« Stockman » : Responsable logistique et mise en ambiance magasin.**

*Manager équipe réception : Recrutement, planification, réception, traitement, Mise en place magasin, inventaire / Création, Merchandising

Formations :

Jun 2021 : PSE1. Certification obtenue auprès de la protection civile du 77.

Mai 2013 : Certificat de qualification professionnelle « Assistant Moniteur de Tennis ». Fédération Française de Tennis.

Depuis février 2011 : Toutes les formations dispensées par Decathlon (Vendeur efficace, gérer un stock efficacement, linéaire, encaissement...)

2005/2008 : DEUG Administration et échanges internationaux, mention commerce international et e-commerce. Université Paris 12 Créteil. L1, L2,

2005 : Baccalauréat ES. Lycée Christophe Colomb de Sucy en Brie

Activités extra-professionnelles :

Ski (j'ai vécu 17 ans sur Chamonix), Sports de glisse, Randonnée, Tennis, Motocyclisme, Cinéma, Musées, Musique