



## PROFIL

Mon passé de sportif de haut niveau m'a permis de développer des qualités comme la rigueur, la persévérance, le challenge, le travail et l'esprit d'équipe. J'aime aussi manager et prendre en charge une équipe afin de la mener vers un objectif commun en faisant preuve de flexibilité, de justesse et d'esprit de synthèse.

## VETRO FABIO

37 ANS

### CONTACT

✉ Vetro.fab@gmail.com

☎ 06 77 51 87 86

📍 2, madame Jules Favres  
92310 SEVRES

### FORMATION

2004 **Baccalauréat  
Général Economique et Social**

2005 **BEESAN  
CREPS de Chatenay-Malabry**

2011 **BPJEPS AGFF  
IMF**

### COMPÉTENCES

- Gestion de crise
- Leadership
- Travail en équipe
- Flexibilité
- Autonomie
- Responsabilité

### LANGUES

- Anglais
- Espagnol

### CENTRES D'INTÉRÊT

Voyages : Asie, Afrique, Usa, Europe

Sport : Natation, Padel, CrossFit.

Gastronomie et Œnologie

### EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

- **De Mars 2016 à aujourd'hui, Boulogne Billancourt**

#### **SALLE DE SPORT ATELIER KBOX | Fondateur, Associé, Directeur Général**

Taille : **300 m2, Chiffre d'Affaires 300 K€**

[12 collaborateurs, 350 adhérents]

**Création du concept et du modèle économique** après l'étude du marché du secteur de Boulogne Billancourt

**Négociation avec le bailleur et le propriétaire**, pour le rachat du fonds de commerce et la rédaction du nouveau bail commercial

**Budgétisation et suivi de travaux** auprès des architectes et des différents corps de métiers de la construction.

**Élaboration du business plan**

**Négociation avec les organismes bancaires** afin d'obtenir les différents financements

Création, suivi et animation, de la politique marketing de la structure.

**Gestion administrative, financière et commerciale** de la société.

Mise en place de **partenariats commerciaux** auprès de différents acteurs de la zone de chalandise.

**Refonte du modèle** et relance de l'établissement à la suite de **la crise COVID**

- **Août 2013 à Mars 2016, Palaiseau**

#### **UCPA (pour le compte de la Caps) | Directeur de centre**

Taille : **4000 m2 avec l'espace de remise en forme**

Chiffre d'Affaires = **2,5 millions [190000 passages par an]**

Contrat en **délégation de service public**.

**Recrutement** des collaborateurs, lancement de ce nouveau centre.

Assurer la **rentabilité de l'établissement** en remplissant l'ensemble des directives, du contrat de délégation de service public, et sociales.

**Garant des relations entre les élus des 11 communes et l'UCPA**

Présentation du rapport annuel de résultats aux élus.

**Décliner une politique managériale**, auprès des équipes dans les domaines du produit, de la qualité de service, de la sécurité.

Gestion de la **satisfaction clients**.

Parallèlement, **formateur pour l'école** de formation des maîtres-nageurs-sauveteurs de l'UCPA

- **Août 2005 à août 2013, Paris**

#### **CLUB MED GYM | Responsable Fitness 2011/2013**

**Manager d'une équipe de 15 conseillers sportifs** pendant 2 ans, élaboration des plannings, tenue de la masse salariale, mise en œuvre de la stratégie du groupe Club Med Gym, **organisation d'événements**, garant de la satisfaction.

#### **Formateur aquatique, Forme et Force au sein du réseau 2007/2013**

En collaboration avec le directeur de produit, **élaboration de nouvelles gammes de produits** pour le réseau tous les ans.

Formation d'une vingtaine de nouveaux collaborateurs 2 à 3 fois par an, sur les aspects sportifs et politiques de l'entreprise.

**Référent aquatique et fitness sur le réseau**.

Détaché pour former une trentaine de Go Club Med en pré/post-saison, sur les thèmes du savoir-être et savoir-faire.

#### **Maître-Nageur-Sauveteur, Conseiller Sportif**

Animation de séances collectives et individuelles, surveillance des bassins et plateau