

**KOEBEL Raphaël**8 rue de Soultz  
67100 STRASBOURG

☎ : 06.47.51.51.75

✉ : koebel.raphael@hotmail.com

Né le 08/02/1991

**CONSULTANT COMMERCIAL****DOMAINES DE COMPETENCES**

<u>Commercial</u>	<u>Communication et administratif</u>	<u>Ressources Humaines</u>
<ul style="list-style-type: none"> <li>- Prospection</li> <li>- Fidélisation</li> <li>- Développement commercial</li> <li>Gestion d'un portefeuille de clients</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Intervention au sein d'écoles</li> <li>- Evaluation des besoins du personnel</li> <li>- Participation aux salons</li> <li>- Organisation d'évènements</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Recrutement</li> <li>- Prospection dans les écoles</li> <li>- Suivi des contrats, gestion des absences/embauches</li> <li>- Gestion administrative du personnel</li> </ul>

**EXPERIENCES PROFESSIONNELLES**

Janvier 2022 à aujourd'hui :

**CONSULTANT COMMERCIAL** – Cabinet de recrutement Cezam (Actua) (CDI)*Commercial :**-Prospection - développement commercial - Fidélisation - gestion d'un portefeuille de clients**Recrutement :**- Réception et traitement des demandes clients – sourcing – diffusion d'annonces**-Entretiens de recrutement – positionnement des candidats – suivi de la partie**Administrative*

Janvier 2021 à Juillet 2021 :

**COMMERCIAL IT** – Synovo Group Strasbourg (CDI)*-Créer un portefeuille de clients en transformant les opportunités fournies par la société ou via le travail personnel.**-Assurez ensuite la fidélisation et le développement du portefeuille client en lien avec la stratégie commerciale de l'entreprise.**-Gérer l'ensemble du cycle de vente : découverte, analyse, négociation et suivi de mise en place.*

Novembre 2016 à Décembre 2020 :

**CONSULTANT COMMERCIAL** – Randstad Strasbourg (CDI)*Commercial :**-Prospection - développement commercial - Fidélisation - gestion d'un portefeuille de clients**Recrutement :**- Réception et traitement des demandes clients – sourcing – diffusion d'annonces**-Entretiens de recrutement – positionnement des candidats – suivi de la partie**Administrative***FORMATION ET DIPLÔMES****2015** MASTER Manager des Ressources Humaines**2014** LICENCE des Sciences de l'Education parcours MECF (médiation éducative et conseil en formation)**CENTRES D'INTERETS ET INFORMATIONS SUPPLEMENTAIRE**

Football (licence en tant que joueur + encadrement de l'équipe U13 du Racing club de Strasbourg Alsace) vélo, ski, natation, tennis, lecture, voyage (Nouvelle-Calédonie ; Nouvelle-Zélande ; Australie en Van).

Langues : Allemand niveau B2

Anglais niveau B1