



LUCAS LOTITO

Étudiant en Sportif de Haut Niveau à Grenoble EM
À la recherche d'un CDI à partir de septembre 2022.

CONTACT



lucas.lotito@grenoble-em.com



+33 7 89 59 63 71



55 rue de la Tombe Issoire
75014, Paris

COMPÉTENCES



Anglais : TOEIC B2-C1



Italien : niveau B2

Maîtrise des logiciels **bureautiques** :



Word, Excel, Powerpoint, Xmind,
Mindomo

FORMATION

Grenoble EM – cursus SHN en 4 ans

2018 - 2022

- Master 2 Programme Grande Ecole formation sportif de haut niveau Institut Sport & Management

CNPC, Ecole supérieur de commerce

2017 - 2018

- Licence pro Manager en commerce du sport en contrat de professionnalisation

Lycée du Grésivaudan

2014 - 2017

- BTS Management des unités commerciales

INTÉRÊTS



• Rugby en compétition depuis 20 ans : 2 ans en sélection des Alpes, 8 ans au FCG Rugby, catégorie Espoirs (sportif de haut niveau), Capitaine du RC Seyssins (club Fédérale 3) et du XV Emmêlé (équipe universitaire)

• Pratique du judo et de l'athlétisme en club pendant plus de 10 ans

• Hobbies : randonnée, ski de fond, voyages en Europe

EXPÉRIENCES

CHEF DE PROJET EVENEMENTIEL | sept.2021 – mai 2022

Fondation Alice Milliat - Paris

- Recherche de partenaires
- Coordination de la logistique et de la communication
- Recrutement et suivi des équipes internationales
- Recherche prestataires devis et suivi du budget
- Gestion administrative

Responsable de rayon/Conseiller vente

| oct. 2017 - sept. 2021

DECATHLON - Grenoble

- Vente : conseil et information clientèle, veille concurrentielle, gestion des stocks
- Merchandising : gestion des têtes de gondoles, implantation produits, théâtralisation de l'offre
- Management d'une équipe de vente, recrutement

Responsable rugby | 2018 - 2021

XV Emmêlé - Grenoble

- Management de 80 joueurs (organisation des entraînements, prévision annuelle)
- Gestion de la logistique des déplacements (La Rochelle, Lyon, Nice, Paris ...)
- Recherche de partenariats (2500 euros de financements)

RÉUSSITES : Qualification au Final IV de la Coupe de France des ESC, création d'une deuxième équipe « loisirs » au sein de l'école, création de l'équipe Alumni à Paris.

Intern Sales | novembre 2019 - mars 2020

Agile & Cloud | Digital | Testing | Cybersecurity
CAPGEMINI/SOGETI

- Développement d'un portefeuille clients
- Création de base de données et fichiers de prospection commerciale
- Démarchage des prospects : mailing/ téléphonique
- Aide à l'organisation d'Events internes et externes

Conseiller vendeur | septembre 2014 - 2016

FNAC Dans le cadre du BTS, 14 semaines de stage

- Management
- Commerce
- Vente : veille commerciale, exploitation d'études et du système d'information, accueil, conseil et information de la clientèle, suivi de la qualité des prestations, agencement de la surface de vente, mise en valeur des produits