



Rodrigue Rubin

✉ rodrigu Rubin@yahoo.fr

📍 163 rue de Charenton,
75012, Paris

📅 22 ans

🔗 <https://www.linkedin.com/in/rodrigue-rubin-b0b6b6183>

☎ 07 60 45 15 56

A Langues

Anglais Niveau :
professionnel (B2)

Espagnol Niveau :
Intermédiaire (B1)

💻 Informatique

Distrisoft CRM
professionnel de Distriplus
(Maîtrise)

Pack Office Cours
spécialisés (Maîtrise)

Sony Vegas Pro 12
Montage vidéo (Notions)

👥 Centres d'intérêts

Sport Football (4 ans en
niveau régional)

Danse (4 ans)

Fitness/CrossFit

BasketBall

🏆 Atouts

Travail en équipe

Expression orale

Gestion du stress

ALTERNANCE EN COMMUNICATION (à partir de 09/2022)

Actuellement en 4ème année d'école de commerce du sport, ESG, je recherche une alternance en communication. Le rythme de mon alternance est le suivant : 3 jours en entreprise/ 2 jours en formation

Diplômes et Formations

- De septembre 2021 à septembre 2023 **Master en commerce du sport**
ESG Sport Paris
J'ai choisi de réaliser mes deux dernières années de mon Master en spécialisation communication au sein de cet établissement.
- De septembre 2019 à décembre 2019 **ERAMUS**
VSE Prague
J'ai validé mon semestre à l'étranger avec pour langue d'enseignement l'anglais
- De septembre 2018 à juin 2021 **Master en Commerce International**
Ecole supérieure du commerce extérieur Paris
J'ai réalisé mes trois premières années d'école de commerce au sein de cet établissement
- De juin 2018 à septembre 2018 **Baccalauréat ES**
Saint - Pierre Fourier Paris
J'ai obtenu mon baccalauréat économique et sociale en ayant choisi l'option Mathématique et avec une mention "Assez Bien"

Expériences professionnelles

- Depuis octobre 2021 **Responsable adjoint au service client**
DECATHLON FRANCE La Madeleine, Paris
Compétences utilisées : Gestion clientèle, Polyvalence, Efficacité, management, formation
- De septembre 2020 à décembre 2020 **Assistant ADV (Stage)**
DISTRIPLUS Montrouge, France
Tâches réalisées : Gestion de promoteurs à travers un CRM professionnel, analyses des anomalies, formation de promoteurs sur le CRM de Distriplus, bilans de missions, présentations de bilans
Compétences utilisées :
 - Utilisation du pack office
 - Efficacité et adaptabilité
 - Être multitâche
- De juillet 2019 à août 2019 **Vendeur / Responsable de stands (CDD)**
Marc O'Polo Paris 04 Hôtel-de-Ville, France
Tâches réalisées : Vente, merchandising, relation client, gestion d'un stand, gestion de stocks au BHV
Compétences utilisées :
 - Gestion clientèle
 - Capacité d'adaptation et d'organisation.
 - Persuasion